

<https://www.ouest-france.fr/normandie/saint-vaast-la-hougue-50550/a-saint-vaast-la-hougue-l-entreprise-nautique-saint-vaast-marine-s-agrandit-et-demenage-b7c83a92-a933-11ed-9e48-2edafa48dd40>

## À Saint-Vaast-la-Hougue, l'entreprise nautique Saint-Vaast Marine s'agrandit et déménage

Pour le couple Legravrand, à la tête de l'entreprise Saint-Vaast Marine à Saint-Vaast-la-Hougue, dans la Manche, l'installation dans de nouveaux locaux est signe de croissance pour leur entreprise de nautisme. Un milieu qui semble peu connaître la crise.



Amandine et Pierre Legravrand ont ouvert leurs nouveaux locaux avec la volonté de proposer un large choix pour tout ce qui touche au nautisme, de la plaisance aux professionnels.

| OUEST-FRANCE

Ouest-FrancePublié le 10/02/2023 à 16h35

À 34 et 38 ans, Amandine et Pierre Legravrand sont **à la tête de Saint-Vaast Marine**, basée à Saint-Vaast-la-Hougue, **dans la Manche**. Installée en 2008 dans la zone de la Corderie, l'entreprise assure réparation, vente et entretien de bateaux et moteurs hors-bord pour la pêche de plaisance et professionnelle.

### Des locaux plus grands pour une entreprise en croissance

Depuis quelques jours, Saint-Vaast Marine a déménagé dans des locaux plus grands, sur l'axe Quettehou-Saint-Vaast. On a désormais 460 m<sup>2</sup> de hall d'exposition et 400 m<sup>2</sup> d'atelier sur un terrain de 4 300 m<sup>2</sup>. On a investi environ 750 000 € dans ce projet, déclare le couple, qui assure avoir désormais plus de visibilité. Être plus visible a pour but de toucher toute la plaisance. On a désormais un outil de travail adapté avec un développement de la partie articles de pêche, électronique et accastillage. Le couple propose également des paddles et autres kayaks de mer.

Une entreprise en croissance qui compte six employés, dont trois en formation. Un en licence et deux en bac pro. Je ne recherche pas d'ouvriers spécialisés, je préfère les former à notre façon de travailler, déclare Pierre Legravrand, qui ne s'inquiète pas de la conjoncture économique actuelle. Les plaisanciers continueront d'aller à la pêche, c'est une passion qui se transmet. La clientèle a un budget spécifique. Je n'ai pas de crainte pour l'avenir.

## **Le nombre de navires vendus est en augmentation**

La plaisance et le monde du nautisme sont en croissance depuis la crise du Covid. Les gens ont eu un besoin de liberté et ils ont souhaité en profiter sur l'eau », expliquent Amandine et Pierre qui, depuis cinq ans, voient le chiffre d'affaires de leur entreprise croître d'environ 10 % chaque année. On est dans un créneau d'utilisateurs passionnés par le milieu maritime. Les clients sont partout en France.

Le nombre de navires vendus est en augmentation. Ce sont des 5 à 8 m tout équipé avec, avec des prix qui vont de 20 000 € à 200 000 €. La tendance est à l'achat de bateaux semi-rigides que le plaisancier fait aménager selon son type de pêche. La quasi-totalité est sur remorque. Les gens voyagent avec, c'est la liberté, poursuit Pierre Legravrand. Il y a peu de primo acheteurs, c'est surtout des plaisanciers avec une expérience.

Pourtant, quelques points viennent noircir le tableau, comme le prix des carburants. Les bateaux aussi ont augmenté de 15 % à 20 % en deux ans à cause des matières premières. Ces hausses semblent s'être stabilisées. Il y a peu de bateaux fabriqués en France, insistent Amandine et Pierre.

**Saint-Vaast-Marine**, 166, rue Maréchal-Foch, tél. 02 33 43 90 80 ou [www.saintvaastmarine.com](http://www.saintvaastmarine.com)